



BLUE2BGREEN

Conseils . Formation . Coaching
Assistance technique et commerciale

Expert en IRVE

Formations standardisées et à la carte en MOBILITE et INFRASTRUCTURES DE RECHARGE

Contexte Politique et Économique : les feux sont passés au vert !

- *La France prévoit l'installation de 7 Millions de Bornes d'ici 2030 et le déploiement a commencé.*
- *De nombreux projets en cours, des appels d'offres de plus en plus techniques*
- *Tous les secteurs sont concernés : lieux publics, collectivités, privés, entreprises, habitations...*
- *Les véhicules électriques sont fiables et deviennent de plus en plus intéressants économiquement.*
- *La capacité des batteries va doubler d'ici 2 ans.*

La Mobilité Électrique est en phase de devenir la solution en mobilité propre.

La mobilité dans tous les axes de développements :

L'objectif des formations de **BLUE2BGREEN** est d'appuyer l'action, la méthode, le marketing, le commerce et la technique.

Vous êtes

- une collectivité,
- un industriel,
- un distributeur en matériels électriques ou véhicules électriques,
- un Bureau d'Études
- Installateur
- dans l'enseignement,

Vous désirez en savoir plus sur la gestion et l'exploitation des installations mobiles et les Infrastructures de Recharge des Véhicules Électriques et Hybrides Rechargeables, et mettre en place une action commerciale ou technique? Vous désirez vous développer, nos formations sont faites pour vous, nous proposons également des formations spécifiques.

LES FORMATIONS BLUE2BGREEN DISPONIBLES :

[Réinsertion - FORMATION TECHNICIEN en IRVE -20J](#)

[FORMATION BLUE2BGREEN INSTALLATEUR PETIT EOLIEN en 35H](#)

[FORMATION BLUE2BGREEN INSTALLATEUR SOLAIRE PHOTOVOLTAÏQUE -35H](#)

[FORMATION BLUE2BGREEN DECOUVERTE de la MOBILITE ELECTRIQUE -7H](#)

[FORMATION BLUE2BGREEN en STRATEGIQUE pour le DEVELOPPEMENT des IRVE-7H](#)

[CURSUS BLUE2BGREEN IRVE - B2BG - Technico et commerciaux - 21H](#)

Les cursus de formations possibles proposés par BLUE2BGREEN :

- **La mobilité électrique en général** : Contextes économique, réglementaire et normatif.
- **Initiation à l'électricité** : "pour les Nuls" la tension, l'intensité, la puissance, les précautions à prendre, correspondant aux recharges des VE.
- **Les infrastructures de recharge des VE-VHR** : les produits du marché, les prises et les modes de recharge, les véhicules, quels VE-VHR, pour qui, pourquoi, où, comment.
- **L'implantation des IRVE** : recommandations et attentions particulières.
- **L'approche des hubs à la mobilité individuelle et collective** : les fonctions et technologies possibles.
- **Le covoiturage et l'Auto partage** : intégré aux Hubs de mobilité.
- **Les services individuels autour des Hubs de transport** : les fonctions et services possibles à développer.
- **La gestion des énergies et des puissances** : en fonction des IRVE, implantation, flottes captives ou publiques
- **Les aspects réglementaires des IRVE**: focus sur les normes, lois, labels ZE READY et EV READY. **Sur étude, formation avec la marque de bornes de recharge.**
- **Analyse et bilan de votre flotte** : Quelles technologies ? Pour quels véhicules ? Quel impact carbone ? Quid du bilan financier ?
- **Présentation détaillée de l'offre des VE** : modèles, constructeurs, état du marché, aides financières disponibles.
- **Aide à la prise en main des IRVE par les exploitants utilisateurs** avec définition d'un « plan de formation » : fonctionnement, caractéristiques, conduite au quotidien.
- **Sur étude**
 - **L'éolien et le petit éolien**
 - **Le solaire et l'installation de panneaux photovoltaïques**

Des stages "à la carte" adaptés à chaque profil :

Ces formations sont à définir à partir de la liste des sujets proposés ci-dessus et qui seront à traiter et validés par le client

Après définition des sujets et du niveau à atteindre, en fonction des niveaux des personnes contrôlée par QCM : la durée du stage sera définie et une convention vous sera proposée. Important : il est important de définir le niveau des personnes au départ du stage, et le niveau à atteindre à la fin de la formation, en fonction des sujets et de leur complexité pour que l'Entreprise puisse bénéficier de personnes qualifiées.

Il est également possible de faire un programme de formation sur une durée de plusieurs semaines ou plusieurs mois : une offre sera alors établie selon un cahier des charges ou un entretien téléphonique en tenant compte de tous ces éléments précédemment décrits, une convention sera ensuite établie.

Assistance technique, commerciale, développement de produits, innovation en produits ou services, rédaction de cahiers des charges, assistance à rédaction d'offres pour la réponse à des projets, mise en place de réseaux de vente ou de distribution, coaching stratégique ... Vous rendre meilleur que les autres, sera notre objectif !

Pour tout renseignement contactez :

Jean-Luc COUPEZ : Tel 06 08 06 23 57 ou jean-luc.coupez@orange.fr